

Nous recrutons un.e
BUSINESS DEVELOPPER JUNIOR B2B
BILINGUE ANGLAIS
URGENT



Prise de poste : Dès que possible. CDI. Emploi sédentaire (75002).

Présentation de la société

Créé en 2000, nous sommes un cabinet spécialisé sur les fonds européens et offrons des services de conseil et de formation aux entreprises, acteurs publics et associations à travers toute l'Europe. Welcomeurope assure chaque année la formalisation d'une centaine de dossiers de financement européen et plus de 50 sessions de formation partout en Europe.

Mission commerciale et responsabilités

En étroite coopération avec la responsable marketing digital et en lien avec l'équipe de consultants, vous êtes en charge de :

- commercialiser les services
- accompagner les prospects dans l'analyse et la qualification de leurs besoins jusqu'à la commande
- assurer le suivi commercial (CRM et tableaux de bord)
- gérer les appels entrants et les appels sortants (base de données qualifiée)
- proposer des initiatives pour améliorer les offres et leur développement
- d'encadrer un assistant commercial (alternant).

Profil

Pré-requis : compréhension des fondamentaux de l'Union européenne, intérêt pour le sujet démontré.

Formation : Bachelor + 3 ans d'expérience / ou / Master Commerce ou Affaires européennes avec au moins deux stages B2B dans le parcours.

Compétences :

Maîtrise des techniques commerciales, Sens du résultat

Rigueur, Très bonne organisation, Suivi de tableaux de bord

Excellente expression orale et écrite en français et très bon niveau d'anglais

Personnalité :

Goût pour le défi commercial et la recherche du CA

Sens de la relation client : écoute, orientation, réponses aux besoins

Réactivité, Adaptation rapide, Autonomie

Modalités

CDI. Fixe + variable.

Lieu : 75002 Paris (Métro Grands boulevards)

Candidature : CV + court message de motivation avant le 19 avril 2019 à Jérôme DUMONT
jdumont@welcomeurope.com